Enterprise Resource Planning

NUOVO SOFTWARE

GPA

GENERAL PURPOSE APPLICATION

modulo di gestione aziende commerciali

01INFORMATICA srl
Software | Servizi | Analisi | Sviluppo | Education | Hardware

Via Caravaggio, 23 - 51017 Pescia (PT)
Tel. +39 0572 445220 • info@info01.it
www.info01.it

01INFORMATICA srl
Software | Servizi | Analisi | Sviluppo | Education | Hardware

GENERAL PURPOSE APPLICATION

Il nuovo software ERP (Enterprise Resource Planning), denominato Codice01, scritto in Java e tecnologicamente all'avanguardia; multilingua, multiaziendale, semplice, veloce, intuitivo e completamente modulare. Anche in versione Cloud si adatta perfettamente dalle piccole aziende fino alle multinazionali più esigenti, trovando la giusta collocazione in termini di costi/benefici.

AREA ARCHIVI DI BASE

ARTICOLI: La gestione degli articoli è particolarmente potenziata. E' possibile scegliere le caratteristiche che identificano gli articoli rispetto al prodotto. Alcune di queste caratteristiche sono specifiche per attivare particolari automatismi e specifici controlli sulla parte dei confezionamenti e tipi di imballi.

LISTINI VENDITA: Il modulo "Listini Vendita" mette a disposizione molteplici possibilità per indicare il prezzo di vendita degli articoli. È possibile indicare prezzi netti o con sconti. Inoltre, grazie a tabelle correlate, è possibile indicare scontistiche aggiuntive per raggruppamenti clienti ed articoli. La gestione della data di decorrenza inziale e finale, permette di creare prezzi per campagne promozionali con scadenza automatica senza l'intervento dell'utente. È possibile calcolare listini di vendita in automatica partendo dal prezzo del listino di acquisto, dall'ultimo prezzo di acquisto, dal prezzo di un altro listino di vendita indicando coefficiente e ricariche diverse.

GESTIONE CATALOGHI: Questo modulo permette di creare cataloghi personalizzati anche per cliente con possibilità di stamparli o inviarli via e-mail in formato pdf. Il layout di ogni singolo catalogo può essere personalizzato con l'indicazione del prezzo di vendita e delle immagini precaricate in anagrafica articoli.

GENERAL PURPOSE APPLICATION

EURECA2008 è la Banca Dati del Settore IdroTermoSanitario, caratterizzata da circa 950 marche (numero in costante crescita), oltre 5.000.000 articoli, 2.600.000 immagini correlate, 38.000 allegati tecnici e commerciali.

Ogni marca viene rappresentata attraverso singole schede articolo, caratterizzate da informazioni di carattere commerciale e tecnico, periodicamente aggiornate ed arricchite con nuovi allegati (Immagini estetiche e tecniche, schede tecniche, certificati di conformità, manuali di uso e manutenzione, istruzioni di montaggio, listini figurati e non figurati da noi prodotti) forniti dai Produttori. Ogni marca è rappresentata dagli articoli in produzione, da quelli in uscita di produzione e da quelli fuori listino da almeno un esercizio.

In Codice01_GPA è dispinibile un modulo per l'importazione dei listini scaricati da EURECA2008 con la creazione in automatico delle schede articoli completa di barcode del fornitore, immagini, schede tecniche. Tramite specifiche tabelle è possibile impostare le categorie di sconto dei vari fornitori per la creazione automatica dei listini di vendita.

EURECA 2008

LISTINI ACQUISTO: Il modulo "Listini Acquisto" è speculare rispetto a quelli di vendita con l'aggiunta dell'indicazione del fornitore. Questo è uno strumento indispensabile per avere sotto controllo i prezzi che i fornitori ci applicano sui nuovi ordini rispetto ad accordi preesistenti. E' previsto una particolare funzione che permette l'operatore di caricare velocemente articoli e prezzi di un fornitore da un file inviato dal fornitore stesso.

AREA VENDITE

Il ciclo vendite presenta una grande varietà di classificazioni documenti: preventivi, ordini, documento di approntamento, DDT, fatture,. I documenti possono essere collegati fra loro a rappresentare il flusso operativo aziendale, consentendo la conferma automatica da un documento all'altro garantendo la tracciabilità. È possibile controllare l'affidamento del cliente per bloccarne l'evasione di un ordine o la registrazione di uno nuovo. Tutti i fincati di stampa possono essere personalizzabili tramite l'utilizzo di Word. I programmi possono essere richiamati dai dispositivi Mobile senza nessuna installazione di software particolare. Questo permette di velocizzare le fasi di preparazione delle spedizioni tramite la lettura dei codici a barre interni o quelli proprietari del fornitore.

PERCHÉ USARE CODICE01:

- **Accessibile per piccole e medie imprese**

Ogni azienda è unica, ecco perché offriamo un portafoglio completo di soluzioni di Business Intelligence e di gestione aziendale progettate per adattarsi alla tua strategia commerciale e al tuo budget.

- **Progettato appositamente per la tua azienda**

Le soluzioni CODICE01 per le piccole e medie imprese sono progettate per essere complete, offrendo le funzionalità ampie e approfondite necessarie alla tua azienda, facile da utilizzare, grazie a un'adozione rapida che non richiede nessuna installazione sui Client, una formazione minima e flessibile, poiché tutte le applicazioni sono scalabili e adattabili alla progressiva crescita della tua azienda. Ciascuna soluzione offerta si basa su conoscenze che 01 Informatica Srl ha appreso in oltre 30 anni di esperienza e collaborazione con le migliori aziende.

- **Di facile implementazione e manutenzione**

Le nostre soluzioni, da quelle accessibili in house a quelle in cloud con abbonamento mensile, possono essere implementate in poche ore, adattate e personalizzate dalla nostra ampia rete di sviluppatori qualificati. Seguiremo con te il processo passo dopo passo, prima e dopo la fase di avvio, per assicurarci che l'implementazione sia un vero successo.

LANOSTRAMISSIONE

ANALISI DELL' ESIGENZA:

i nostri consulenti si pongono come guida nei confronti dell'utente aiutandolo nella definizione dei metodi di soluzione delle sue esigenze e lo indirizzano alla scelta del software e dell'hardware che meglio corrispondono alle sue necessità

CONFIGURAZIONE DEL SISTEMA INFORMATIVO:

i nostri tecnici mettono a disposizione il proprio Know-how tecnico nel predisporre l'architettura applicativa, la struttura di rete e l'infrastruttura che consente di massimizzare flessibilità e validità dell'investimento nel tempo, predispongono l'ambiente ottimale di utilizzo e ne pianificano l'avviamento.

ASSISTENZA:

la nostra società, al termine di ogni progetto, offre un servizio di assistenza continua, in grado di intervenire e risolvere tutti gli inconvenienti che dovessero presentarsi durante la normale operatività quotidiana.

STUDIO DI FATTIBILITÀ:

i nostri analisti sono in grado di mettere l'utilizzatore nelle condizioni di valutare concretamente la situazione scelta nella fase di identificazione, verificando l'effettiva rispondenza del sistema informativo ai bisogni dell'azienda, misurandone l'efficacia e la portata dell'investimento. Tale fase si conclude con la stesura di una vera e propria relazione alla quale può seguire o meno la decisione d'acquisto.

AVVIAMENTO:

la nostra società, in accordo con i responsabili dell'azienda, mette a disposizione un gruppo di tecnici specialisti in grado di supportare l'utente nell'ottimizzazione e nel bilanciamento del sistema scelto, nell'avvio dei sistemi e delle procedure software, e nelle impostazioni dei data base.

ISTRUZIONE:

i nostri tecnici, in base a dei programmi predefiniti con i vari reparti aziendali interessati, procedono all'istruzione degli operatori.

CARATTERISTICHE PRINCIPALI

- Classificazioni articoli con caratteristiche diverse a seconda del prodotto
- Gestione lotto articolo e data scadenza (NEWS)
- Gestione Vendite tramite con dispositivi Mobile con lettura etichetta barcode interno o quello del fornitore.
- Modalità di vendita per Cash &Carry, Vendita a banco, vendita da preventivo e/o Ordine Cliente
- Diverse modalità di inserimento ordini: Manuale, da disponibilità di magazzino, da listini di vendita con controllo marginalità
- Listini di vendita con prezzi particolari su clienti per periodi variabili – offerta
- Gestione – Stampa Cataloghi con invio per email in pdf
- Scontistiche su articoli e quantità
- Utilizzo delle applicazioni da utenti esterni secondo un modello B2B (agenti, clienti)
- Raccolta ordini da agenti con APP per sistemi IOS e Android (NEWS)
- Controllo del rischio in diverse fasi con affidamento cliente e/o esposizione finanziaria
- Creazione personalizzata dei modelli di stampa documenti tramite Word
- Listini acquisto per fornitore
- Disponibilità di magazzino con esistenza progressiva in base alle date consegna ordini fornitori e ordini clienti
- Gestione distinta base per lavorazioni
- Gestione Conto Deposito
- Statistiche: possibilità di query con diversi criteri di raggruppamento ed ordinamento con % su periodi diversi.
- Estrazione su fogli Excel e CSV

MODULI APPLICAZIONI

DOCUMENTI DI VENDITA
- Inserimento documenti
- Elenco documenti
- Ctr Ordini inseriti
- Query documenti
- Lista doc. approntamento
- Listini di Vendita
- Sconti su articoli
- Sconti a quantità
- Query confronto prezzi
- Corrispettivi giornalieri

SPEDIZIONI
- Conferma Spedizioni
- Distinta di viaggio
- Storico Distinte di Viaggio

FATTURAZIONE
- Fatturazione Differita
- Riepilogo Fatturazione
- Tabella lettere d'intento

PROVVIGIONI
- Tabella Contratti
- Tabella % Aggiuntive
- Tabella % Trasporto
- Dettaglio Provvigioni
- Query Provvigioni
- Storico Agenti
- Liquidazione

MAGAZZINO
- Listini di Acquisto
- Inserimento documenti
- Elenco documenti
- Conferma Ordini Fornitore
- Query Documenti
- Trasferimento merce magazzini interni
- Query Giac. Magazzino
- Query conto deposito
- Sit. Magazzino alla data
- Dettaglio movimenti articoli
- Prezzi a consuntivo

GPA

GENERAL PURPOSE APPLICATION

PRODUZIONE
- Produzione – immissione
- Produzione – fasi
- Produzione – query
- Distinta Base
- Carico diretto produzione

MOBILE
- Tabella agenti
- Monitor download

GESTIONE PROVVIGIONI: Dai documenti del ciclo attivo è previsto il calcolo delle provvigioni agli agenti tramite l'inserimento dei contratti provigionali. E' possibile calcolare le provvigioni sulla base del fatturato e del maturato. Sono gestiti anche i moduli di liquidazione provvigione.

GESTIONE CONTO DEPOSITO: Il ciclo di questa gestione è completo: dalla fattura di vendita con carico automatico del conto deposito per ogni singolo cliente, alla evasione di ordini di consegna del conto deposito con relativo DDT. Tramite query specifici è possibile visualizzare la situazione degli articoli ancora da consegnare.

AREA ACQUISTI

Il cicli acquisti è speculare rispetto a quello di vendita. Preventivo Fornitore, Ordine Fornitore, Bolla Fornitore sono i tipi documenti gestiti dal modulo.

AREA MAGAZZINO

Il modulo magazzino è il centro di raccolta delle movimentazioni fatte con i moduli vendite ed acquisti con l'aggiunta di movimenti contenuti in documenti interni. La definizione di causali di magazzino permette all'utente di decidere il tipo di aggiornamento dei saldi di magazzino. Gli articoli possono essere gestiti a lotti. Le valorizzazioni di magazzino possono essere calcolate a prezzo ultimo, prezzo medio, FIFO. L'inventario, oltre che a fini fiscali, può essere elaborato a fini gestionali.

AREA STATISTICHE

Il modulo consente tramite delle query, di estrapolare, con criteri di estrazione personalizzabile dall'utente, i dati statistici dai movimenti dei documenti dei cicli attivi e passivi. È possibile mettere a confronto periodi diversi. Tutti i report sono esportabili informato Excel.

AREA PRODUZIONE

Questa modulo è pensato per le aziende che producono dei propri prodotti finiti su base di richieste di Ordini Clienti o per stoccaggio in magazzino. La gestione di Ordini di Produzione, con la Distinta Base a nn livelli e la gestione delle fasi di lavorazione, identificano le attività di ogni ciclo di produzione. Per ogni fase è possibile indicare i materiali da scaricare dal magazzino o, se richiesto, lo scarico avviene interamente alla file dell'ultima fase. È possibile, a fronte di un portafoglio di Ordini di Produzione, verificare la disponibilità delle materie prime e/o semilavorati indicati in Distinta Base per Ordini Fornitori o creazione di nuovi Ordini di Produzione. La valorizzazione del prodotto finale è data dal valore dei componenti indicati in Distinta Base.

MODULI APPLICAZIONI

AREA MOBILE

01 Informatica ha realizzato una serie di APP sia per versione IOS che per Android per implementare Codice01. In particolare la app ORDERCODE 01 fornisce alla forza vendita di una azienda un valido supporto per la raccolta ordini e la situazione dei crediti. Questa area gestisce la sincronizzazione dei dati IN-OUT con una serie di parametrizzazioni in modo da personalizzare le elaborazioni per singolo agente. La APP è vendibile anche senza Codice01. Per ulteriori dettagli fare riferimento su Apple Store e Google Play o direttamente sul sito www.codice01.it

Icona applicazione mobile